

POSLOVANJE Z VELIKO BRITANIJO

VODILA ZA USPEŠEN VSTOP NA DINAMIČEN TRG
RAZNOLIKIH PRILOŽNOSTI

SPIRIT
SLOVENIJA
JAVNA AGENCIJA

I FEEL
SLOVENIA



British Embassy
Ljubljana

BRITISH – SLOVENIAN
CHAMBER OF COMMERCE
BRITANSKO – SLOVENSKA
GOSPODARSKA ZBORNICA



KAZALO

5	Uvod
8	Osebna izkaznica Velike Britanije
10	Politična ureditev in »Brexite«
12	Gospodarstvo Velike Britanije
14	Velika Britanija – trg priložnosti
16	Poslovanje v Veliki Britaniji
18	Davki v Veliki Britaniji
19	Plačilni sistem
20	Aktivnosti BSCC
20	Svetovanje pri vstopu na nov trg
21	Obiski gospodarskih delegacij v Veliko Britanijo
22	Dogodki in mreženje
22	Koristni kontakti in povezave



UVOD

Širitev poslovanja in nastop na tujih trgih zahtevata vizijo in narekujejo strateške odločitve. Vsako gospodarstvo ima svoja pravila in načine poslovanja, zato so potrebni zelo dobra priprava, poznavanje posebnosti, pridobitev čim več različnih in bistvenih informacij, identifikacija načina vstopa in poslovnih partnerjev. Obstaja tudi več poti izvoza – neposreden in osebni (aktivna pot) ali posreden z distributerji oziroma zastopniki (pasivna pot). Za uspešen izvoz so potrebni znanje, inovativnost in odlična strategija.

Velika Britanija je peto največje gospodarstvo na svetu, kjer živi več kot 65 milijonov ljudi s kupno močjo daleč nad evropskim povprečjem. Kot svetovno finančno središče je London stičišče evropske in svetovne trgovine. Za globalna podjetja je Velika Britanija vstopna točka na evropski trg, za evropska podjetja pa odskočna deska v svet.

Prednosti poslovanja v Veliki Britaniji:

- **2.** največje gospodarstvo v EU glede na BDP in kupno moč,
- **5.** največje gospodarstvo na svetu glede na BDP,
- **9.** največje gospodarstvo na svetu glede na kupno moč,
- **65** milijonov prebivalcev,
- povprečna kupna moč je **186 %** povprečja EU,
- odlične logistične povezave z Evropo in svetom,
- preprosti administrativni postopki vstopa na trg,
- visoko razvita poslovna kultura.



Sophie Honey, veleposlanica Združenega Kraljestva Velike Britanije in Severne Irske

Kot veleposlanico Združenega kraljestva Velike Britanije in Severne Irske me izjemno veseli, da so odnosi med državama trdni in postajajo strateškega pomena. Tudi na področju gospodarskih tokov opažam napredek. Na veleposlaništvu pomagamo britanskim podjetjem prepoznavati slovenski trg kot prostor priložnosti in poslovnih uspehov. Želela bi poudariti, da se število britanskih podjetij, ki izvažajo v Slovenijo, iz leta v leto povečuje, prav tako je Slovenija zaradi svojega strateškega položaja primerna tudi za dostop do drugih trgov v regiji. Britansko-slovenska gospodarska zbornica igra ključno vlogo pri prvih stikih britanskih podjetij s slovenskim trgov, nudi administrativno pomoč in podporo pri povezovanju s poslovnimi partnerji. Zbornica je tudi izjemno pomemben poslovni partner slovenskemu gospodarstvu pri vstopu na britanski trg.



mag. **Tadej Rupel**, slovenski veleposlanik v Veliki Britaniji

Združeno kraljestvo Velike Britanije in Severne Irske je v političnem, gospodarskem, znanstvenem in kulturnem smislu za Slovenijo pomembna država partnerica, s katero imamo razvejene in vsestranske odnose. Britanski trg kljub svojim posebnostim in zahtevnostim ponuja priložnost za nadaljnjo krepitev odličnega gospodarskega sodelovanja. Njegova raznolikost, visoka kupna moč in posebnosti ponujajo številne priložnosti za slovenska podjetja tako na področju prodaje blaga in storitev kot tudi na področju ponudbe nišnih turističnih produktov, ki so na voljo v Sloveniji.

Skrb za krepitev gospodarskega sodelovanja med Slovenijo in Združenim kraljestvom je v samem vrhu prednostnih nalog Veleposlaništva Republike Slovenije v Londonu, med drugim tudi v sodelovanju s tukajšnjo Informacijsko pisarno Slovenske turistične organizacije. Na veleposlaništvu si, poleg drugih nalog in aktivnosti, po svojih najboljših močeh in zmožnostih prizadevamo pomagati slovenskim podjetjem pri pospeševanju izvoza na britanski trg – z vzpostavljanjem in vzdrževanjem stikov z državo sprejemnico na gospodarski, institucionalni in podjetniški ravni.



Miha Žerko, predsednik Britansko-slovenske gospodarske zbornice

V Britansko-slovenski gospodarski zbornici si prizadevamo, da bi naši člani prepoznali mnoge izjemne priložnosti in ustvarili čim več posla v Veliki Britaniji. Kot peto največje gospodarstvo na svetu in drugo največje v Evropi lahko Velika Britanija postane pomemben trg za pravzaprav vsako slovensko podjetje. V sodelovanju z britanskim veleposlaništvom v Sloveniji, regionalnimi gospodarskimi zbornicami v Veliki Britaniji in s slovenskim veleposlaništvom v Londonu lahko slovenskim podjetjem pomagamo narediti premišljen in učinkovit prvi korak na ta trg.



mag. **Barbara Uranjek**, izvršna direktorica Britansko-slovenske gospodarske zbornice

Glavni cilj naše zbornice je povečati blagovno in storitveno menjavo med Slovenijo in Veliko Britanijo, predvsem pa pomagati slovenskim izvoznikom pri vstopu na ta velik, premijski trg. Uspehe dosegamo z novimi storitvami pomoči podjetjem pri pripravi na vstop na Otok, s strukturiranim iskanjem distributerjev in partnerjev na britanskem trgu, z organizacijo skupinskih sejmskih in festivalskih nastopov ter z organizacijo poslovnih delegacij. V mreži britanskih zbornic v Veliki Britaniji, ki združuje več kot 104.000 podjetij, lahko ponudimo slovenskim podjetjem dostop do izbranih partnerjev v Veliki Britaniji, ponudnikov storitev in pomoč pri pripravi pravih trženjskih materialov v angleškem jeziku.



IZVOZNO OKNO

Kako uspeti na tujih trgih?

Storitve SPIRIT Slovenija za slovenske izvoznike:

► Spletni portal Izvozno okno www.izvoznookno.si

"Izvozno okno se mi zdi zelo uporabna spletna stran, kjer podjetja lahko dobijo veliko izvoznih informacij in konkretnih napotkov."

Mitja Kolbe, ŠPICA INTERNATIONAL d. o. o.

► Izobraževanje za mednarodno poslovanje

"Doslej smo se izvoza lotevali precej intuitivno. Razviti znamo odličen izdelek, ne znamo pa ga prodati. V izobraževanju ITM smo se naučili načrtovanja prodora na tuje trge, izdelati tržno raziskavo, najti poslovne partnerje itd."

Irena Štamcar, HYB d. o. o.

► Tržne raziskave

"S ciljem razpršitve izvoza na ruski trg smo želeli pridobiti informacije o profilu odjemalcev in konkurentov ter tehničnih standardih. S pomočjo kvalitetno izdelane tržne raziskave, ki jo je sofinancirala agencija SPIRIT Slovenija, smo dobili osnovo za vstop na trg in pridobivanje prvih poslov."

Renato Vindiš, ROBOTIKA KOGLER d. o. o.

► Svetovanje in pomoč na tujem trgu

"Z nepoznavanjem tujega jezika je izjemno težko opraviti primerno analizo tujega trga, zato se zahvaljujemo Slovenskemu poslovnemu klubu v Ukrajini za odličen pregled trga in potencialnih poslovnih partnerjev, kar za nas predstavlja dragoceno podlago za pripravo podrobne strategije vstopa na ukrajinski trg."

Matjaž Petrovič, GENEPLANET d. o. o.

► Gospodarske delegacije

"Na povabilo javne agencije SPIRIT Slovenija smo se udeležili gospodarske delegacije v Franciji. Poleg odlične organizacije delegacije bi želeli izpostaviti predvsem kakovostne sestanke s tujimi podjetji, ki so bili rezultat skrbno izbranih poslovnih partnerjev, s katerimi smo se dogovarjali o možnostih poslovanja na tujih trgih. Na podlagi omenjenih sestankov smo pridobili že dve novi stranki, s katerima že poslujemo ter vrsto zelo koristnih poslovnih kontaktov."

Izidor Gorenc, GORENC d. o. o.

► Sejemske predstavitve slovenskega gospodarstva v tujini

"Na sejmu farmacevtskih izdelkov CPHI v Frankfurtu smo razstavljali celoten program embalaže za farmacijo. Na račun novih povpraševanj pričakujemo zapolnitev razpoložljivih proizvodnih kapacitet oz. celo širjenje proizvodnje. Pozdravljamo aktivnosti SPIRIT Slovenija, javne agencije, da s finančnimi sredstvi spodbuja sejemske predstavitve podjetij v tujini."

Martina Šifrar, SIBO GROUP d. o. o.

Vse informacije in storitve so **brezplačne**.

Dodatne informacije: ► www.izvoznookno.si ► izvoznookno@spiritslovenia.si



SPIRIT SLOVENIJA | **I FEEL SLOVENIA**
JAVNA AGENCIJA



REPUBLIKA SLOVENIJA
MINISTRSTVO ZA GOSPODARSKI RAZVOJ IN TEHNOLOGIJO

OSEBNA IZKAZNICA VELIKE BRITANIJE

Uradni naziv:

**Združeno kraljestvo Velike Britanije
in Severne Irske
The United Kingdom of Great Britain
and Northern Ireland**

Mednarodna oznaka:

GB/GBR

Glavno mesto:

London

Velikost (km²):

244.100

Prebivalci (mio):

65,1 (ocena 2015)

Uradni jezik:

angleški

Vera:

kristjani 59,5 %, muslimani 4,4 %, hindujci 1,3 %, drugi 2 %, ateisti in neopredeljeni 32,8 %

Denarna enota:

britanski funt (GBP)

Čas:

Slovenija -1 (GMT)

Klicna številka:

+44

NORTHERN IRELAND

Belfast

1.864.000 ██████████ ██████████

23.948 eur na ↑

Tekstilna industrija

NORTH WEST

Manchester

7.052.177 ██████████ ██████████

21.874 eur na ↑

Tekstilna industrija

WEST MIDLANDS

Birmingham

5.601.847 ██████████ ██████████

20.359 eur na ↑

Avtomobilska industrija

WALES

Cardiff

3.063.456 ██████████ ██████████

20.041 eur na ↑

Letalska industrija

SOUTH WEST

Bristol

5.288.935 ██████████ ██████████

21.586 eur na ↑

Letalska industrija

SCOTLAND

Edinburgh

5.373.000 ██████████ ██████████

23.948 eur na ↑

Naftna industrija

NORTH EAST

Newcastle upon Tyne

2.596.886 ██████████ ██████████

18.611 eur na ↑

Rudarstvo

EAST MIDLANDS

Leicester

4.533.222 ██████████ ██████████

20.996 eur na ↑

Letalska industrija,
avtomobilska industrija

GREATER LONDON

8.173.941 ██████████ ██████████

47.709 eur na ↑

Finance

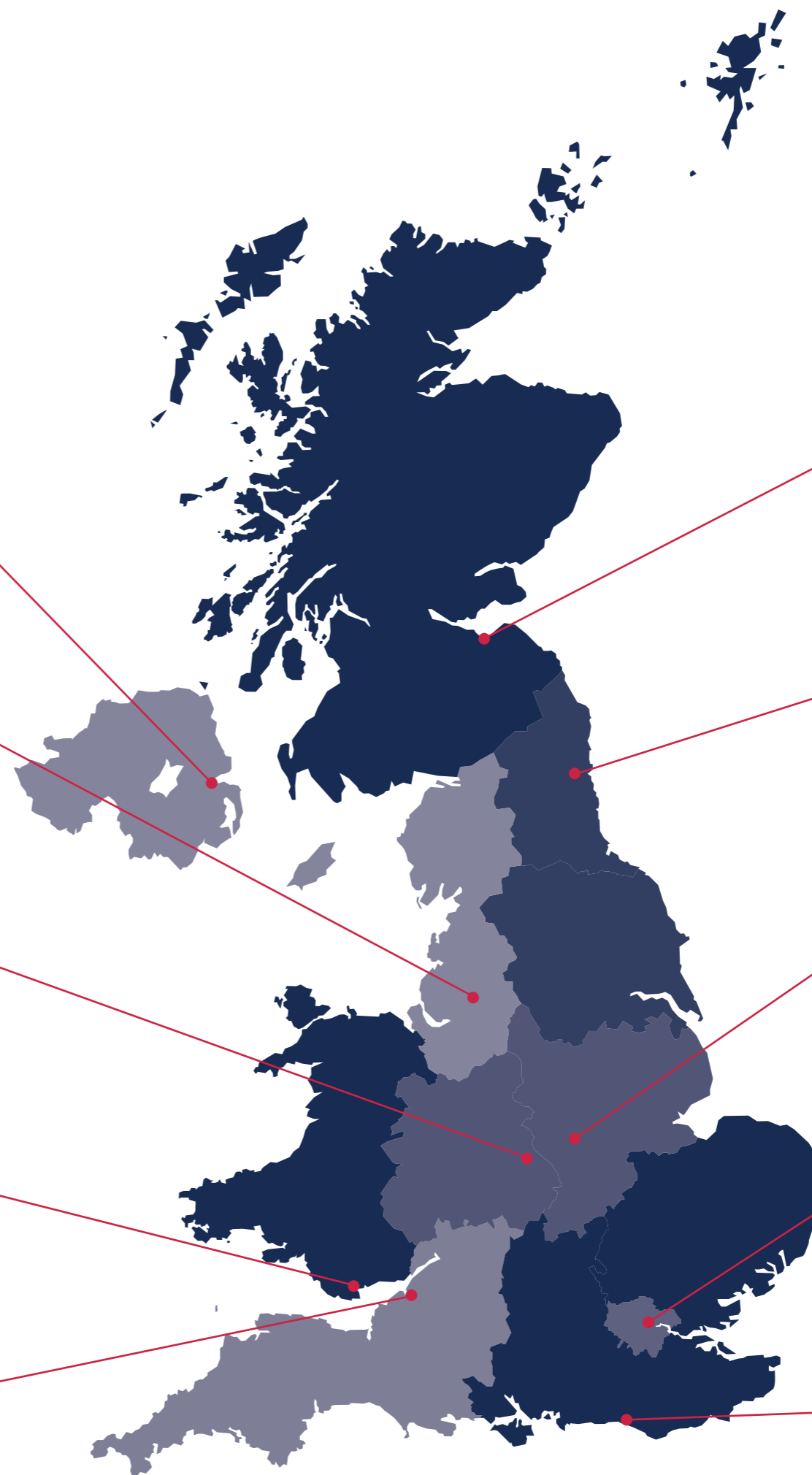
SOUTH EAST

Brighton & Hove

8.634.750 ██████████ ██████████

26.840 eur na ↑

Hi-tech



POLITIČNA UREDITEV IN »BREXIT«

Združeno kraljestvo Velike Britanije in Severne Irske je parlamentarna monarhija z dvodomnim parlamentom, ki ima zakonodajno oblast. Spodnji dom ali House of Commons ima 650 članov, ki so izvoljeni neposredno. Zgornji dom ali House of Lords šteje 825 članov. Z reformo leta 1990 je večina članov, ki so naslov dedovali, izgubila svoje mesto.

Vrhovni vodja Združenega kraljestva Velike Britanije in Severne Irske je kraljica Elizabeta II, ki je prestol prevzela leta 1952, hkrati je postala kraljica tudi 16 neodvisnim državam Commonwealtha.

Commonwealth združuje 54 popolnoma neodvisnih držav, ki delujejo po načelih razvoja, demokracije in miru, glavni cilj pa je krepiti trgovinsko menjavo med njimi. Skupnost držav Commonwealtha je pomemben trg, saj v teh državah živi kar 26 % vsega svetovnega prebivalstva, ki ustvari kar 15 % svetovnega BDP – ta je v primerjavi z BDP EU celo višji, med letoma 2012 in 2017 pa je pričakovati, da bo zrasel še za 7,3 %. Trgovina med državami Commonwealtha presega 500 milijard britanskih funtov, do leta 2020 pa pričakujejo, da bo preseгла 800 milijard. Za slovenske izvoznike, ki se odločijo vstopiti na trg Velike Britanije, ta tako s svojimi povezavami ponuja izjemne možnosti za nadaljnjo širitev.

Izvršna oblast ima kabinet predsednika vlade, ki ga imenuje monarh na podlagi možnosti za oblikovanje vlade s podporo spodnjega doma. Na oblasti je desnosredinska konservativna stranka, ki je maja 2015 nastopila mandat kot edina vladna stranka, potem ko je bila v preteklem petletnem obdobju v koaliciji z levosredinskimi liberalnimi demokrati. Pravni sistem temelji na statutu in britanskem pravu ali "common law", Velika Britanija namreč nima pisane

ustave. Pristojnost za sklepanje mednarodnih pogodb v imenu Združenega kraljestva ima na podlagi posebne pristojnosti kraljica, ki na predlog vlade sklepa različne mednarodne dogovore. Velika Britanija je članica Skupnosti narodov, Evropske unije, G7, G8, G20, Mednarodnega denarnega sklada, Organizacije za gospodarsko sodelovanje in razvoj, Svetovne banke, Svetovne trgovinske organizacije, Azijske investicijske banke in Združenih narodov.



Kaj je BREXIT?

Brexit je skovanka besed "Britain in Exit" (izhod), ki se uporablja za izstop Velike Britanije iz Evropske unije. Ta je bil izglasovan na referendumu 23. junija 2016. Z več kot 72-odstotno udeležbo je za izstop glasovalo 52 % prebivalcev Velike Britanije.

Politične posledice

Na političnem parketu je izid referenduma povzročil takojšnje spremembe. Z mesta prvega ministra v državi je odstopil David Cameron, ki ga je 13. julija 2016 zamenjala Theresa May, predsednica konservativne stranke.

Številni britanski politiki, naklonjeni izstopu iz EU, so ob izidu pričakovali, da bo Veliki Britaniji sledilo več preostalih članic, a se je splošna podpora EU v tednu po referendumu povečala.

Ponovitve referenduma NE BO!

V britanski javnosti se je pojavila peticija za ponovitev referenduma in dosegla kvoto podpisov, ki narekuje obravnavo v parlamentu. Tako David Cameron kot tudi Theresa May sta možnost ponovitve referenduma javno zavrnili in se zavezala, da bosta spoštovala odločitev ljudstva, saj izvedeni referendum ni bil posvetovalni, ampak zavezujoči.

Gospodarske posledice

Izid glasovanja je povzročil skromnejše gospodarske napovedi, vendar so v Mednarodnem denarnem skladu prvotne napovedi o 5,5-odstotnem upadu BDP kmalu popravili na 1,7-odstotno rast BDP v letu 2016 in na 1,3-odstotno rast v letu 2017. Britansko gospodarstvo po uvodnem šoku ostaja stabilno in beleži rast. V primeru, da bi britanski funt močno nihal dlje časa, je Bank of England za zagotovitev finančne stabilnosti Velike Britanije obljubila borzi dodatno 250-milijardno injekcijo.

Kaj je 50. člen lizbonske pogodbe?

Lizbonska pogodba ali pogodba o Evropski Uniji v 50. členu določa, da se lahko vsaka država članica svobodno odloči za izstop iz Unije. O svoji nameri mora uradno obvestiti Evropski svet, ki zastopa interese držav članic in se z državo, ki izstopa iz EU, pogaja o izstopnih pogojih. Britanska vlada bo Evropski svet o nameri uveljavitve 50. člena lizbonske pogodbe obvestila v prvi polovici leta 2017, s čimer bo lahko začela uradna izstopna pogajanja, ki lahko trajajo več let.

Komentar:

David Thomas, predsednik Združenja britanskih gospodarskih zbornic



Če želite spodbuditi rast svojega podjetja, mi pravzaprav delamo za vas. Svet britanskih gospodarskih zbornic v Evropi (COBCOE), katerega članica je tudi Britansko-slovenska gospodarska zbornica, se zavzema za odstranjanje vseh ovir za rast podjetij.

Trenutno se podjetja v Veliki Britaniji prilagajajo novemu okolju in priložnosti za trgovino bo tudi v prihodnosti veliko. COBCOE razvija program, ki bo izstopnim pogajanjem iz EU pomagal zagotoviti evropsko dimenzijo. Hkrati ustvarjamo edinstveno digitalno platformo, ki bo podjetjem omogočala lažje iskanje trgovskih partnerjev v različnih državah.

Britansko-slovenska gospodarska zbornica ima prek članstva v COBCOE dostop do gospodarskih zbornic v Veliki Britaniji, Evropi in po svetu.

GOSPODARSTVO VELIKE BRITANIJE

Je peto največje gospodarstvo na svetu glede na BDP in deveto največje na svetu glede na kupno moč. Je eno izmed najbolj globaliziranih gospodarstev na svetu in prispeva 4 % svetovnega BDP. Velika Britanija je zadnja štiri leta najhitreje rastoče

gospodarstvo v skupini G7. Državni BDP beleži nenehno rast in je leta 2015 znašal 39.789 evrov na prebivalca. Za primerjavo: slovenski BDP je bil leta 2015 18.693 evrov na prebivalca.

London – najbogatejše mesto v EU in središče inovativnosti

London je svetovno finančno središče, med drugim je z več kot petkratnikom evropskega povprečja BDP na prebivalca najbogatejše območje v Evropski uniji. Stabilnost, transparentnost in poštena obravnava vseh so temelji britanske kulture, ki ustvarjajo dinamično poslovno okolje, kar hkrati privlači mlada podjetja z vsega sveta in ohranja visok delež že uveljavljenih podjetij. London je tako v zadnjem desetletju postal največje evropsko inovacijsko okolje za start-upe, ki tam najdejo napredno okolje inkubatorjev, spodbujevalnikov in dostop do investitorjev, obenem pa omogoča izjemno platformo podjetjem, ki želijo uspeti tudi v svetovnem merilu.

5. največje gospodarstvo na svetu



4 %
VB prispeva svetovnega BDP

11. največja svetovna izvoznica

• Izstopajo: stroji in črpalke s 13,9 % vsega izvoza, dragulji in dragocene kovine z 11,5 % vsega izvoza, avtomobili z 11 % vsega izvoza in farmacevtski izdelki s 7,8 % vsega britanskega izvoza.

6. največja svetovna uvoznica

• Izstopajo: orodje in mehanizacija s 13,3 % vsega uvoza, avtomobili z 12,3 % vsega uvoza, elektronske naprave z 9,7 % vsega uvoza in nafta z 8,1 % vsega britanskega uvoza.

79 %

BDP ustvari storitveni sektor

• Izstopajo: finančne bančne in zavarovalniške storitve, trgovina, informacijske in komunikacijske storitve ter raziskave na področju znanosti in tehnologije.



Pawel Peplinski, PriceWaterhouseCoopers

Trend globalnih vlaganj se nadaljuje, zato se bo zahteva za dosledno in učinkovito uveljavljanje načel korporativnega upravljanja najverjetneje še povečala. Slovenska podjetja, ki izvajajo visoke standarde teh načel in vstopajo na britanski trg, si lahko zagotovijo boljši položaj na samem trgu in s tem uspešno izvedbo poslovne strategije. Trgi namreč prepoznavajo dobro prakso korporativnega upravljanja, ki igra pomembno vlogo pri krepitevi integritete, zaupanja in učinkovitosti podjetja ter splošnega ugleda.



Andrej Božič, generalni direktor Steklarne Hrastnik, d. o. o.

Steklarna Hrastnik se je kot nišni proizvajalec visokokakovostnih steklenih proizvodov odločila vstopiti na britanski trg zaradi njegove velikosti in razvitosti. Prav to Steklarni Hrastnik omogoča, da za naše visokokakovostne izdelke dosegamo višjo ceno. Poleg tega je trg poznan kot zelo lojalen – ko enkrat vzpostaviš odnos s kupcem, ga težko izgubiš, če vzdržuješ oziroma nadgrajuješ kakovost, inovativnost in ponudbo izdelkov. Osebnostno ocenjujem, da so slovenska podjetja na tem zagotovo perspektivnem trgu premalo prisotna.



Povprečna tedenska bruto plača v Veliki Britaniji je bila marca 2016 632 evrov, minimalna plača pa 8,6 evra na uro.



Stopnja brezposelnosti je v letu 2015 dosegla 5,4 %. V letu 2016 naj bi se znižala na 4,9 %, na podobni ravni naj bi ostala tudi v letih 2017 in 2018.



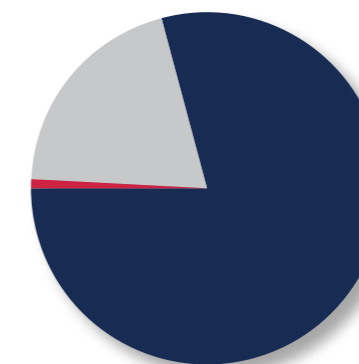
Inflacija je bila v letu 2015 ničodstotna, za leto 2016 pa Economist Intelligence Unit, ki je britanska avtoriteta na področju ekonomskih analiz in napovedi, napoveduje 0,4-odstotno. V letih 2017 in 2018 naj bi bila 1,1- in 1,4-odstotna.



Velika Britanija ima veliko rudnih bogastev, predvsem premoga, nafte in zemeljskega plina, a se zaloge iz leta v leto zmanjšujejo. Velika Britanija je od leta 2005 neto uvoznica energije.

Struktura BDP

Storitveni sektor 79%
Kmetijski sektor 1%
Industrijski sektor 20%



VELIKA BRITANIJA – TRG PRILOŽNOSTI

Strateška lega in dobre povezave so skozi desetletja oblikovali dinamično mednarodno poslovno okolje in kulturo, ki podpira podjetniško inovativnost. Je sanjska destinacija tako za mlada kot tudi za že uveljavljena podjetja, saj pravzaprav nima panoge, ki ne bi bila na trgu.

Farmacija in napredna elektronika sta povod za velike investicije v znanstvene in tehnološke raziskave, tekstilna industrija narekuje svetovne trende, številne priložnosti ponujajo tudi turizem, gostinstvo in, seveda, trgovina.



Poznate krožno gospodarstvo?

V inovativnem londonskem okolju deluje tudi Fundacija Ellen MacArthur, največja svetovna neprofitna organizacija za spodbujanje krožnega gospodarstva, pri katerem gre, preprosto povedano, za vračanje surovin v obtok. Podjetja, ki so prilagodila svoje poslovne modele načelom krožnega gospodarstva, dosegajo boljšo konkurenčnost in delujejo trajnostno.

Neodvisna raziskava organizacije Waste & Resources Action Programme je pokazala, da 19 % britanskih podjetij, ki upravljajo surovine, že od leta 2010 deluje po načelih krožnega gospodarstva, do leta 2020 naj bi jih bilo že več kot 27 %.

S prehodom na krožno gospodarstvo podjetja vpeljujejo inovativne procese, ki zmanjšujejo odvisnost od surovin, odpirajo nove priložnosti visokokvalificiranim kadrom in sklepajo nova meddisciplinarna partnerstva s podjetji in dobavitelji.

<https://www.ellenmacarthurfoundation.org/>

<http://www.wrap.org.uk/>

Izpostavljeno: letalska industrija



Britanska letalska industrija vsako leto generira kar 71 milijard evrov, poročila iz leta 2016 pa nakazujejo trend, ki napoveduje še hitrejšo rast tega sektorja. Pri tem je treba poudariti, da se obremenitve za okolje znatno zmanjšujejo. Letalski sektor zaposluje približno milijon ljudi, velika večina je visoko izobraženih. Vsako leto investirajo približno 2,4 milijardi evrov v raziskave in razvoj, preostalim pa konkurirajo s trajnostnimi rešitvami in tehnološko dovršenostjo. V luči napredka in optimizacije letalske tehnologije se odpirajo vrata manjšim dobaviteljem z inovativnimi deli ali visokotehnološkimi produkti. Poleg inovacij v letalski industriji priložnost predstavljajo tudi vzdrževalna in obnovitvena dela letalskih komponent, pri čemer Britanci stremijo k nizkim okoljskim obremenitvam ter reciklažnim rešitvam letalskih motorjev in drugih sistemov. Priložnosti za tuje poslovne partnerje so tudi v vojaški letalski industriji, ki v nasprotju s civilno letalsko industrijo vključuje največ tujih dobaviteljev.

Izpostavljeno: avtomobilska industrija



V prvih sedmih mesecih poslovanja v letu 2016 je britanska avtomobilska industrija proizvedla več kot milijon avtomobilov, kar je največ od leta 2004. S tem so avtomobilisti podrli vse črne napovedi ob Brexitu. Povpraševanje po britanskih avtomobilih narašča, Britanci pa razloge za to vidijo v dizajnu in tehnološki dovršenosti. Svojo konkurenčnost v avtomobilskem sektorju nameravajo ohranjati z odprtostjo za raziskave in razvoj. Več želijo storiti predvsem na področju električnih in hibridnih vozil, s čimer poudarjajo razvoj in napredek na okolju prijazen način. Vlagati so pripravljene tudi v goriva, ki bodo manj obremenjevala okolje. Cilj britanske avtomobilske industrije je avtomatizacija proizvodnje, s čimer odpirajo vrata proizvodnji robotskih strojev za izdelavo avtomobilov, kar po drugi strani obljublja zaposlovanje visokokvalificirane delovne sile.

Izpostavljeno: gradbeni sektor



Visoko razvit gradbeni sektor prispeva kar okrog 6 % celotnega BDP Velike Britanije in zaposluje več kot dva milijona ljudi. Na območju Velike Britanije deluje kar 62 gradbenih podjetij z več kot 1200 zaposlenimi. Gradbeni sektor narekuje svetovne trende na področju gradbenih inovacij, trajnostne gradnje, varčnih in pametnih objektov. Hkrati živahen gradbeni sektor ponuja številne priložnosti izvajalcem in dobaviteljem iz vsega sveta, ki imajo priložnost sodelovati pri projektih vseh velikosti. Poleg tega ponuja številne priložnosti tudi na področju vzdrževanj in popravil, ki predstavljajo skoraj 40 % vseh gradbenih del. Številna slovenska podjetja že sodelujejo predvsem v zaključnih gradbenih fazah in pri dobavi elementov, kot so okna, vrata in notranji elementi.

POSLOVANJE V VELIKI BRITANiji

Vsak svetovni trg ima svoje značilnosti, zato je pomembno poznati poslovno kulturo države, v katero vstopate. Velika Britanija je poslovno izjemno razvita in napredna, a hkrati odprta za novosti in administrativno ter birokratsko preprosta. V prvi vrsti

je izjemno pomembno poznavanje jezika in poslovnega bontona. Jasne morajo biti ideje o načinu vstopa, proizvodnih in finančnih zmogljivostih, tveganjih, konkurenci in ciljih, saj trg dosega premijske cene, a za ustrezno plačilo pričakuje najvišje standarde.

Vstop na britanski trg je mogoč na več načinov:

- **neposredno, samostojno:**
z lastnim podjetjem in lastno promocijo ter distribucijo;
- **neposredno z distributerjem:**
z lastnim podjetjem in poslovnim partnerjem, ki poskrbi za distribucijo;
- **posredno z distributerjem ali zastopnikom:**
s poslovnim partnerjem, ki prevzame vlogo zastopnika na britanskem trgu.

Način vstopa je treba uskladiti s prodajnim načrtom, ki naj bo usklajen z značilnostmi posameznega sektorja.

Oddelek za mednarodno trgovino – Department for International Trade (DIT) je oddelek britanske vlade, ki nudi podporo podjetjem, ki vstopajo na britanski trg, in britanskim podjetjem na svetovnih trgih. Z vsemi potrebnimi informacijami in obrazci za odprtje podjetja v Veliki Britaniji bodo spletne strani DIT dragocen vir informacij za vse, ki jih zanima britanski trg. Hkrati nudijo podjetjem poglobljene analize trga, svetovanje in povezovanje s partnerji.

Prihodki in carina – HM Revenue & Customs (HMRC) je vladna neministrska služba, ki je pristojna za pobiranje davkov in za del vladne finančne regulative. Na spletnih straneh HMRC najdete vse informacije o administrativnih postopkih vstopa na britanski trg in potrebne obrazce. <https://www.gov.uk/government/organisations/hm-revenue-customs>

Postopek ustanovitve družbe z omejeno odgovornostjo v Veliki Britaniji

1. korak – preverjanje razpoložljivosti imena družbe in vpis v register družb pri Companies House

Preverjanje imena je mogoče v spletni bazi registra družb (Companies House). Postopek ustanovitve družbe lahko opravijo ustanovitelji s pomočjo zastopnika (odvetnika) ali sami. Registracija je v obeh primerih elektronska. Če želite družbo ustanoviti sami, morate uporabiti standardni ustanovitveni akt, ki je dostopen na spletnih straneh Companies House.

Vloga za registracijo je preprosta in se odda na obrazcu IN01. Ta vključuje naslednje podatke:

- v kateri deželi se družba registrira (Anglija in Wales, samo Wales, Škotska ali Severna Irska);
- ali bo odgovornost družbenikov omejena in kako (z jamstvom ali z deleži);
- ali bo družba zasebna ali javna.

Vlogi za registracijo družbe je treba priložiti:

- izjavo o skladnosti z zakonom o družbah;
- izjavo o višini osnovnega kapitala in lastnike deležev, če ima družba osnovni kapital;
- izjavo o imenovanju direktorja oziroma uprave;
- izjavo o kraju sedeža družbe.

2. korak – prijava za VAT¹ pri HMRC

Družbe, ki so zavezane za plačilo VAT, in družbe, ki se same odločijo za plačilo VAT, se morajo registrirati pri HMRC. Registracija se opravi na spletni strani.

3. korak – prijava za PAYE² pri HMRC

Vse družbe se morajo registrirati v sistem davkov in prispevkov PAYE (pay-as-you-earn), pridobiti številko PIN in jo najpozneje v 28 dneh aktivirati. Registracija se opravi na spletni strani <https://online.hmrc.gov.uk/registration>, številka PIN pa se izda v največ petih delovnih dneh.

4. korak – prijava zaposlenih v sistem obveznega zavarovanja

Zakon zahteva, da morajo vse družbe zavarovati zaposlene pri odobreni zavarovalnici, dokazilo o zavarovanju zaposlenih pa mora biti objavljeno v prostorih družbe ali na spletu.

¹ VAT ali *value-added tax* je angleški naziv za DDV oziroma davek na dodano vrednost.

² PAYE ali *pay-as-you-earn tax* je davek na dohodke zaposlenih, ki šteje kot plačilo akontacije dohodnine.

DAVKI V VELIKI BRITANIJ

Carinske dajatve

Velika Britanija je članica EU, carin med državami članicami ni. Države članice imajo enotne carinske tarife na uvozne artikle iz držav nečlanic EU. Carino zaračunavajo po načelu ad valorem (odstotek od vrednosti blaga).

Pri prenosu blaga med državami članicami ni trgovinskih ukrepov in uvozno-izvoznih formalnosti. Zaradi davčnih in statističnih razlogov se kljub temu vodi evidenca trgovanja med državami članicami.

Davek na dodano vrednost

Osnovna stopnja davka na dodano vrednost (VAT) je 20-odstotna, znižana stopnja pa 5-odstotna. Davek na dodano vrednost po znižani ali nični stopnji se obračunava na različne skupine blaga ali storitev, na primer nična stopnja na izdajanje časopisov, revij in knjig.

Davek na dobiček

“Corporate tax” je davek na obdavčljive dobičke družb z omejeno odgovornostjo in drugih organizacij, kot so klubi, društva, združenja in druge nepravne osebe. V Veliki Britaniji je 20-odstoten in je med najnižjimi v EU.

Pri ustanavljanju novega podjetja ali organizacije je treba izpolniti obrazec za obračun korporacijskega davka in ga posredovati davčnemu in carinskemu uradu HMRC. To je obveznost vsakega podjetja, ne glede na to, ali je aktivno ali miruje. HMRC pošlje podjetju informativno-obračunski paket v šestih mesecih od datuma, ko je novoustanovljeno podjetje sporočilo svojo ustanovitev. Pošiljko običajno pošljejo na sedež podjetja. Na lokalni davčni urad je treba poslati obrazec s podatki o podjetju, tudi če to miruje.

Aktivna podjetja so po HMRC tista, ki:

- kupujejo in prodajajo blago z namenom ustvariti dobiček,
- zagotavljajo poslovne storitve,
- imajo zaslužek od obresti,
- upravljajo naložbe,
- prejemajo druge dohodke.

Prispevki za obvezno zdravstveno zavarovanje

Prispevki za obvezno zdravstveno zavarovanje zaposlenih delavcev v Veliki Britaniji se obračunajo glede na vrsto zaposlitve in glede na višino dohodkov.

Trošarine

Plačujejo se za alkoholne pijače, tobačne proizvode, igre na srečo, letalske prevoze in naftne derivate. Podatki o stopnjah trošarin so javno objavljeni na spletni strani www.gov.uk.

Raziskave in razvoj

Britanski davčni sistem na področju spodbud in olajšav za raziskave in razvoj loči med majhnimi in srednje velikimi ter velikimi podjetji. Za majhna in srednje velika podjetja so na voljo tudi finančne spodbude, medtem ko velika podjetja uveljavljajo olajšave za raziskave in razvoj pri obračunu davka na dobiček.

PLAČILNI SISTEM

Plačevanje prek poslovnih bank je zaradi proste mednarodne menjave preprosto in učinkovito. Plačilni pogoji se običajno določijo v medsebojnem dogovoru med poslovnima partnerjema. Rok plačila je običajno 30 dni. Način plačila pri izvozu je lahko odprt račun, plačilo vnaprej – avans, akreditiv, dokumentarni inkaso ali konsignacijska prodaja. Akreditiv je normalen plačilni instrument, dokler se med poslovnima partnerjema ne vzpostavi medsebojno zaupanje. V letu 2008 je več tožb razkrilo pritisk velikih korporacij na manjša podjetja za podaljševanje plačilnih rokov. Podaljševanje povprečnega plačilnega roka kaže na težji

likvidnostni položaj podjetij. V neposrednem poslovanju z manjšimi podjetji je vedno bolj razširjena uporaba storitev, kot so PayPal, kreditne kartice, predvsem pa faktoring kot možnost zagotavljanja večje in varnejše likvidnosti. Pri vzpostavljanju novega poslovnega odnosa je priporočljivo preveriti kredibilnost poslovanja podjetja prek več virov, kot so Companies House in regionalna sodišča. Priporočljivo je uporabljati tudi Dun & Bradstreet in registre, kot so checkatrade.com, Financial Conduct Authority (FCA), Insolvency register, Solicitor regulation ali druge storitve pregleda kreditne sposobnosti.

Hitri napotki o poslovni kulturi in trženju

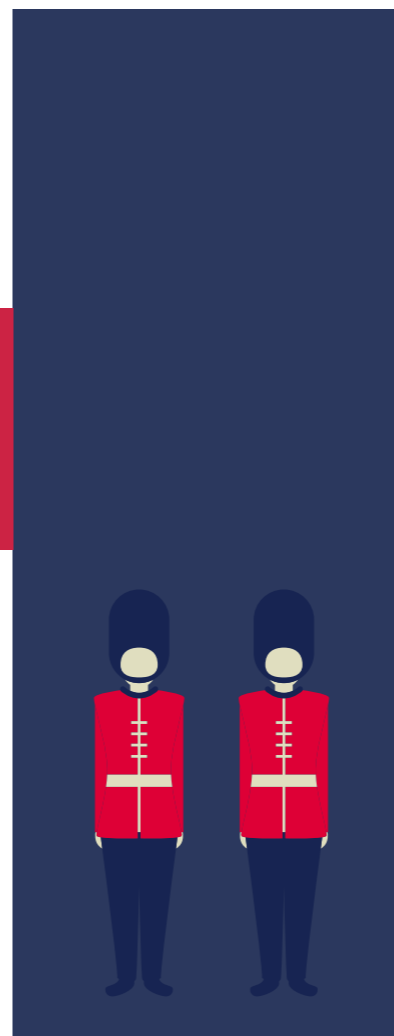
Z dobrim izdelkom, poznavanjem trga in razumevanjem poslovne kulture ter bontona imate odlične možnosti za uspeh na trgu Velike Britanije. Vsaka industrija narekuje lastno strategijo, a vstop na nov trg močno olajšajo osnovna vodila.

V močno konkurenčnem okolju si zagotovite boljše možnosti z **dovršenimi prodajnimi in marketinškimi materiali**, ki jasno sporočajo prednosti vaših produktov in vas ločujejo od konkurence. Poskrbite za **kakovostno predstavitev in pregledno spletno stran**, ki naj z dovršenimi vsebinami izražata kompetence vašega podjetja.

Britanci nadvse **cenijo oliko in vljudno komunikacijo**, zato pridite na pogovor ustrezno pripravljeni, **bodite strokovni in jasni**. Poslovna srečanja naj imajo jasno določene cilje, predvsem pa naj bodo kratka in učinkovita. S tem boste pokazali, da cenite njihov čas in jim izkazali spoštovanje.

Odnos s poslovnimi partnerji je pomemben, a motor vašega uspeha na britanskem trgu so kakovosten izdelek **s pravo cenovno politiko in dobro izpostavitvijo na trgu**, vaše poznavanje kupcev in strokovnost.

Emma Cook, strokovna sodelavka Britansko-slovenske gospodarske zbornice



AKTIVNOSTI BSCC

Britansko-slovenska gospodarska zbornica (BSCC) je nevladna bilateralna gospodarska zbornica, ustanovljena z namenom

pospeševanja gospodarskih odnosov med Združenim kraljestvom Velike Britanije in Severne Irske ter Republiko Slovenijo.

Ali ste vedeli?

COBCOE (Council of British chambers of commerce in Europe) povezuje več kot 40 britanskih zbornic v celinski Evropi. Britansko-slovenska zbornica je članica COBCOE, ki s svojimi članicami predstavlja več kot 8000 podjetij.

BCC (British Chambers of Commerce) je mednarodna mreža britanskih trgovskih zbornic in deluje v 52 državah. Z več kot 150-letno tradicijo skrbi za pospeševanje britanskega gospodarstva in vzpostavlja mednarodne poslovne povezave.

SVETOVANJE PRI VSTOPU NA NOV TRG

Britansko-slovenska gospodarska zbornica podjetjem nudi pomoč prek svojih partnerjev v Veliki Britaniji, vladnega oddelka za trgovino DIT, regionalnih britanskih zbornic in slovenskega veleposlaništva v Londonu. Omogoča brezplačno svetovanje o odprtju podjetja v Veliki Britaniji, osnovno raziskavo trga, seznam potencialnih lokalnih poslovnih partnerjev in seznam pomembnih poslovnih dogodkov, sejmov in festivalov. Pri vstopu na slovenski trg – neposredno ali prek poslovnih partnerjev (distributerjev ali zastopnikov) – pa nudi podporo tudi britanskim podjetjem.

Dodatne storitve vključujejo iskanje poslovnih partnerjev in organizacijo sestankov, poglobljene raziskave trga, oblikovanje marketinškega načrta, gospodarske delegacije in organizacijo projektov v Veliki Britaniji in v Sloveniji, možno je tudi oglaševanje na spletni strani BSCC in drugih družbenih omrežjih zbornice. Poudariti je treba, da je BSCC izjemno dobro povezana tudi s partnerskimi britanskimi zbornicami v regiji, kar pomeni, da omogoča slovenskim podjetjem tudi vstop na češki, slovaški, poljski, madžarski in romunski trg.

TIPIČNA PODROČJA DELOVANJA BRITANSKO-SLOVENSKE GOSPODARSKE ZBORNICE

V Veliki Britaniji:

- svetovanje pri odprtju podjetja,
- poslovna analiza trga in pridobitev drugih potrebnih informacij,
- povezovanje s pristojnimi institucijami,
- iskanje potencialnih poslovnih partnerjev,
- obveščanje članov o poslovnih temah, povezanih z Veliko Britanijo,
- pomoč pri iskanju investorjev za start-up podjetja,
- povezovanje s člani, ki že delujejo v Veliki Britaniji,
- organizacija poslovnih delegacij,
- organizacija skupnih sejmskih ali festivalskih nastopov,
- identifikacija načina vstopa na britanski trg.

V Sloveniji:

- raziskave slovenskega trga,
- iskanje potencialnih poslovnih partnerjev v Sloveniji,
- organizacija poslovnih sestankov,
- organizacija poslovnih in družabnih dogodkov,
- svetovanje pri odprtju podjetja,
- skupni sejmski in festivalski nastopi,
- regionalni dogodki po Sloveniji v sodelovanju z območnimi obrtnimi in regionalnimi gospodarskimi zbornicami,
- povezovanje z drugimi pomembnimi institucijami,
- predstavljanje British House.

British House je neformalno združenje, ki povezuje britansko veleposlaništvo, Britansko mednarodno šolo v Ljubljani, Združenje MEPI in Britansko-slovensko gospodarsko zbornico. Skupaj zastopajo britansko kulturo, šolstvo in način življenja.
<http://www.bscc.si/british-house/>

OBISKI GOSPODARSKIH DELEGACIJ V VELIKO BRITANIJO

Za povečanje trgovine med Slovenijo in Veliko Britanijo so strateško pomembni obiski gospodarskih delegacij, ki so zasnovani ciljno in s tematsko osredotočenostjo

na določene sektorje. Tako je na dogovorjenih sestankih med slovenskimi in britanskimi podjetji sklepanje novih poznanstev in partnerstev kar se da učinkovito.

foto

Katja Goršek, Tehnos

Tretje največje gospodarstvo v Evropi s 64-milijonskim trgom je vredno velike pozornosti. Preboj na kateri koli trg je težak, britanski pa je s svojo ukoreninjeno tradicijo še toliko zahtevnejši. Na angleškem trgu smo bili prisotni že prej, BSCC pa nam je lani s svojim dobro organiziranim dogodkom v Cardiffu odprl tudi vrata v Wales. Prvemu valižanskemu partnerju se je letos pridružil še eden. Vztrajnost in vpljdnost sta ključni lastnosti, ki ju Britanci cenijo.

DOGODKI IN MREŽENJE

Britansko-slovenska gospodarska zbornica v povprečju pripravi do deset različnih dogodkov na leto in tako svojim članom omogoča druženje in

povezovanje na poslovnih srečanjih, konferencah ali družabnih dogodkih, pa tudi na webinarjih in drugih izobraževanjih.

Načrtovani dogodki v Veliki Britaniji in Sloveniji:

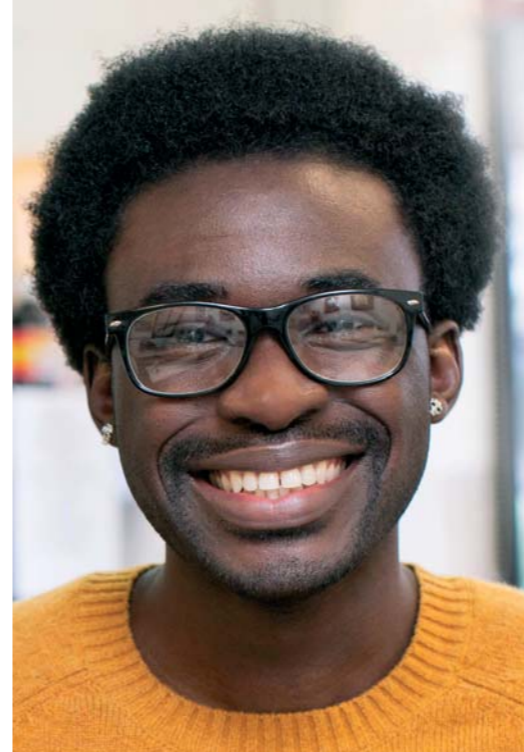
- tematski poslovno naravnani dogodki,
- konferenca Sports Meets Business s spoznavnimi sestanki v Sloveniji in na Škotskem,
- kosilo v rezidenci veleposlanice Velike Britanije za povabljene člane BSCC,
- dogodki s strokovnjaki za trgovino in države Commonwealtha,
- poslovni dogodki za slovenske uvoznike in distributerje,
- izobraževalni dogodki o poslovni kulturi in jeziku Velike Britanije.

Načrtovane delegacije v Veliko Britanijo:

- slovenska delegacija na Škotsko marca 2017,
- avtomobilistična delegacija v Birmingham junija 2017,
- slovenski luksuzni kotiček v veleblagovnici Harrods 2017,
- slovenski oblikovalski paviljon v Londonu – 100 % design september 2017,
- sejmi in drugi poslovni dogodki.

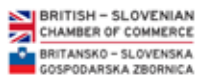
KORISTNI KONTAKTI IN POVEZAVE

- DIT www.gov.uk/dit
- HMRC <https://www.gov.uk/government/organisations/hm-revenue-customs>
- BSCC www.bscc.si
- BCC <http://www.britishchambers.org.uk>
- COBCOE <http://www.cobcoe.eu>
- FCO <https://www.gov.uk/government/organisations/foreign-commonwealth-office>
- BRITANSKO VELEPOSLANIŠTVO V LJUBLJANI
- <https://www.gov.uk/government/world/organisations/british-embassy-ljubljana>
- SLOVENSKO VELEPOSLANIŠTVO V VELIKI BRITANiji
- <http://www.london.embassy.si>
- AT Kearney <http://www.atkearney.co>
- SPIRIT <http://www.spiritslovenia.si>
- GSK <http://www.gsk.si>



Naredite več,
počutite se bolje,
živite dlje.





British Embassy
Ljubljana



Department for
International Trade



Vsebinska zasnova: Giacomelli media, d. o. o.
Oblikovanje: Darja Brečko Požnel in Andreja Martinc
September 2016